



SETOR DE COMBUSTÍVEIS:  
**5 FERRAMENTAS QUE VOCÊ PRECISA  
TER PARA ACOMPANHAR A ECONOMIA**

**VIASOFT**

# ÍNDICE

<b>INTRODUÇÃO.....</b>	<b>3</b>
<b>FERRAMENTA QUE EMITE NOTA FISCAL EM QUALQUER LUGAR.....</b>	<b>4</b>
<b>FERRAMENTA QUE AUTOMATIZA OS PEDIDOS E ENCANTA SEUS CLIENTES.....</b>	<b>5</b>
<b>FERRAMENTA QUE GERENCIA A SUA CARTEIRA DE CLIENTES.....</b>	<b>6</b>
<b>FERRAMENTA QUE OFERECE O MONITORAMENTO DE SEUS VENDEDORES.....</b>	<b>7</b>
<b>FERRAMENTA QUE ATENDE A SUA DEMANDA SEM TRANSTORNOS.....</b>	<b>8</b>
<b>CONCLUSÃO.....</b>	<b>9</b>

# INTRODUÇÃO

Muitas vezes, sem perceber, repetimos a mesma ação diversas vezes sem pensar nas suas consequências e motivações. É assim na vida, também é assim no trabalho. Porque somos humanos, acontece. Em alguns casos só precisamos de alguma frase ou de uma conversa para despertar dessa repetição inconsciente que nos prejudica.

Quando você repete ações de forma automática todos os dias por ser assim que sempre foi feito, você passa a não pensar mais nos detalhes dessa tarefa e, por consequência, deixa de perceber o quanto o método ou trabalho que utiliza está desatualizado e poderia ser melhor há muitos anos. **É que quando não nos damos conta de que uma coisa pode ser feita de um jeito melhor, continuamos a repeti-la até ser tarde demais para reverter os estragos.**

Quando se trata de negócios, tal ato – o de apenas repetir ações, se torna facilmente sinô-

nimo de fracasso. É necessária constante inovação nas tarefas para que elas sejam o mais eficientes possíveis de acordo com o contexto em que a sua empresa está inserida: se você não inova, não conseguirá acompanhar a economia se ela estiver instável, pois, é preciso versatilidade e uma constante renovação na forma de realizar os seus processos para que os seus resultados sejam os melhores possíveis. Aqui, vale aquele conhecimento popular:

**“nada é tão bom que não possa melhorar”.**

É por isso que investir na otimização das suas rotinas é tão importante. Ter as ferramentas certas que garantem a constante inovação de que você precisa é vital para o seu sucesso. Sabendo disso compilamos em um único material as 5 melhores ferramentas que você precisa ter para acompanhar e ainda tirar proveito da instabilidade da atual economia.

# FERRAMENTA QUE EMITE NOTA FISCAL EM QUALQUER LUGAR

Quando o vendedor fecha um negócio fora da empresa, ele perde muito tempo tendo que ligar, mandar e-mail ou WhatsApp para o financeiro para conseguir a emissão da NF. Um processo muito simples, mas que, quando feito dessa forma, envolve muitas pessoas e acaba se tornando demorado e até ineficiente quando a comunicação entre vendedor-financeiro falha – o que, infelizmente, é bem comum.

Isso causa estresse tanto do vendedor quanto do cliente, proporcionando uma péssima experiência de compra para ele. **Uma ferramenta mobile possibilita ao vendedor emitir a nota fiscal NA HORA**, tendo a aprovação necessária instantaneamente através do aplicativo, basta acessar o cadastro do cliente, seguir as condições de compra pré-determinadas e imprimir a nota. Descomplicado assim.

# FERRAMENTA QUE AUTOMATIZA OS PEDIDOS E ENCANTA SEUS CLIENTES

Tenho certeza de que você tem em sua carteira clientes fiéis que você já conhece há tempos e compram com frequência. Com uma ferramenta que automatiza os pedidos, você tem a chance de agendar os pedidos destes clientes. Eliminando o risco do esquecimento e deixar de realizar o pedido na data programada. **Demonstre a ele o valor que ele tem agilizando a parte burocrática do relacionamento cliente/serviço. Expresse o quanto você valoriza o tempo dele além do seu.**

Um cliente é uma oportunidade. Um cliente fiel é uma conquista. Encantá-lo é uma estratégia habilidosa. Invista em ferramentas que se preocupam com a sua empresa e com os seus clientes, deslumbrá-los com tecnologia é um diferencial fantástico.

# FERRAMENTA QUE GERENCIA A SUA CARTEIRA DE CLIENTES

Para encantá-los, é preciso conhecê-los. Tenha todas as informações sem ter a necessidade de caçar aquele dado que procura. Vendedores perdem muito tempo tendo que sair em busca do histórico, das condições de compra, pagamento e de todas as informações básicas que precisam saber para ter uma conversa produtiva com um cliente, porque muitas vezes esses dados se encontram em lugares – e até setores – diferentes.

Além de ter TODAS as informações em um único lugar, uma ferramenta que gerencia os seus clientes, conseqüentemente, te dará o controle nesse aspecto, pois, tendo facilmente o acesso ao perfil e comportamento da sua carteira, planejar estratégias e tomar decisões será menos complicado e mais seguro.

# FERRAMENTA QUE OFERECE O MONITORAMENTO DE SEUS VENDEDORES

Você sabe o que seu vendedor está fazendo quando não está na empresa? Como é a comunicação entre vocês quando ele está fora? Muitas empresas apresentam problemas sérios quando o assunto é esse. O vendedor não tem as informações necessárias para evoluir com o cliente, não tem a aprovação que precisa para efetuar a venda, desmotivando o comprador.

Por mais que essa não seja a intenção, é assim que o cliente se sentirá: menosprezado. Pois o mínimo que ele espera é que você possa oferecer uma pessoa preparada e com conhecimento para atendê-lo, essa pessoa não precisa saber tudo, mas você precisa dar o apoio e ferramentas que ele precisa para descobrir. É por isso que gerenciar seus vendedores é tão importante.

**É certificar-se que um processo tão delicado e decisivo que garante ou não diversas oportunidades, seja feito da melhor forma possível. Lembre-se: a primeira impressão é a que fica.**

# FERRAMENTA QUE ATENDE A SUA DEMANDA SEM TRANSTORNOS

Escolha uma ferramenta que faça parte da solução e não do problema. Grandes ou pequenas demandas não serão problemas se a sua escolha for a ferramenta certa. Como?

Uma ferramenta eficiente te proporcionará o **controle e as melhores práticas de gestão quando você precisar de um diferencial sobre a concorrência**, ou seja, você terá o melhor a oferecer quando sua demanda for alta.

Quando a economia não estiver tão bem assim, o seu aproveitamento de todas as oportunidades que surgirão será supremo, ou seja, você valorizará suas oportunidades e ainda terá facilidade em criá-las, tendo assim, a **garantia de crescimento independentemente da situação**.



## CONCLUSÃO

Investir em sistemas de gestão que otimizam das tarefas mais simples até as mais complexas é uma das melhores armas que você pode ter, contar com as vantagens da mobilidade com certeza colocará você em uma posição invejável do mercado e, certamente, seus clientes não esquecerão do encantamento que você ofereceu a eles.

**Com um sistema de gestão competente + o dinamismo da mobilidade você estará pronto para qualquer situação** e, de quebra, ainda obterá os benefícios que o ganho de produtividade proporcionará a você e à sua empresa.

E quando o sistema é especializado no seu negócio e entende o que você faz, **você e a sua empresa não só evoluirão como revolucionarão suas práticas de gestão, tornando o que já era bom ainda melhor, colhendo os frutos dessas mudanças positivas através da eficiência e lucratividade.**

# COM O VIASOFT PETROSHOW MOBILE VOCÊ VENDE EM QUALQUER LUGAR SEM ESTRESSE!

Conheça uma ferramenta que está ajudando empresas a realizarem muito mais através dos benefícios da mobilidade neste infográfico:

**QUERO CONHECER!**

